

Perihal : Penawaran Perancangan Website.

Kepada Yth.

Kepala/Pimpinan Perusahaan

Di

Tempat.

Dengan hormat,

DEGO WEB merupakan divisi bisnis yang menangani bidang khusus dalam pengembangan website. DEGO WEB lebih fokus dan menitikberatkan dalam memberikan layanan pembuatan, pengembangan, dan memaksimalkan website untuk meningkatkan brand awareness, dan pemasaran jasa/produk. Website didesain dengan pertimbangan estetika, fungsionalitas dan nilai tambah. Dalam hal estetika, DEGO WEB memberikan desain web yang professional sesuai dengan citra instansi/perusahaan.

Melalui surat penawaran ini, kami menawarkan proposal perancangan aplikasi "Website" untuk Perusahaan yang sedang anda pimpin. Adapun proposal perancangan website yang kami tawarkan, telah dilampirkan bersamaan dengan surat ini.

Atas perhatian dan kerjasamanya, kami ucapkan terima kasih.

Tabanan,

Hormat Kami,

DEGO WEB

Mengapa Bisnis Perlu Memiliki Website?

Sebelum menjawab pertanyaan tersebut, coba jawab pertanyaan ini: “Mengapa anda ingin membuka toko baru atau kantor baru?” Jawabannya jelas. Karena anda ingin memperbesar bisnis anda! Dalam hal ini, website dapat memberikannya kepada anda dengan biaya yang relatif lebih murah.

Seperti kebanyakan pemilik bisnis yang kami temui, anda mungkin berpikir kalau bisnis anda tidak akan diuntungkan dengan adanya website atau tidak memiliki budget untuk membuat sebuah website. Atau mungkin anda berpikir karena anda tidak menggunakan komputer, maka pelanggan anda juga tidak. Ada salah persepsi disini. Saya ingin bagikan kepada anda 8 alasan mengapa bisnis anda perlu memiliki Website.



1. Website akan meningkatkan kredibilitas dari bisnis

Saat ini, semakin banyak orang menggunakan internet untuk mendapatkan informasi mengenai sebuah produk atau jasa. Bisnis anda akan mendapatkan keuntungan dengan memiliki website. Karena apabila anda tidak memilikinya, maka calon pelanggan anda akan pergi ke kompetitor anda yang memiliki sebuah website.

2. Website menghemat uang anda

Pemilik bisnis mungkin berpikir bahwa biaya untuk membuat website professional membutuhkan biaya besar. Tetapi sebenarnya ini adalah biaya yang lebih menguntungkan dibandingkan tidak memiliki website sama sekali. Selain itu, menjaga sebuah website yang sudah berjalan akan lebih murah dibandingkan memasang iklan di koran. Dan juga pengunjung potensial dari dalam web juga lebih baik. Ini adalah cara yang paling efektif dalam segi biaya untuk mempromosikan bisnis anda.

3. Memudahkan pelanggan mendapatkan informasi terbaru

Bayangkan website sebagai brosur atau katalog bisnis anda. Lebih mudah dan cepat untuk memberikan informasi melalui website dibandingkan dengan media cetak biasa. Ini membuat website sebagai cara yang efektif untuk menginformasikan mengenai produk terbaru, berita, katalog, ataupun penawaran spesial bagi pelanggan anda.

4. Dapat selalu di akses

Website selalu dapat di akses oleh calon pelanggan atau pelanggan anda sepanjang waktu. 24 jam sehari, 7 hari seminggu, 365 hari setahun! Ini memberikan kenyamanan bagi pelanggan anda untuk mendapatkan informasi yang mereka butuhkan mengenai produk atau jasa anda bahkan saat toko anda tutup.

5. Website memungkinkan mencapai target pasar yang lebih luas.

Baik anda menjual produk atau jasa, website anda akan menjadi tempat alternatif untuk menjual. Website adalah tempat yang sempurna untuk menjual produk anda ke pasar yang lebih luas. bahkan untuk di pasarkan ke luar negeri. Bahkan rumah dan mobil saat ini bisa dibeli secara online.

6. Memberikan tempat untuk menunjukan produk anda.

Tidak peduli apa bisnis anda, Website adalah tempat yang baik menampilkan produk atau jasa anda. Masukkan testimoni atau galeri photo hasil kerja bisnis anda untuk meningkatkan kepercayaan dari calon pelanggan anda. Anda bisa menunjukan apa yang membuat bisnis anda beda dari pesaing anda.

7. Website dapat menghemat waktu anda.

Memberikan informasi kepada pelanggan anda dapat memakan waktu yang lama. Baik itu melalui telpon, janji-temu, dalam brosur, atau email. Dengan website, anda dapat memberikan semua informasi mengenai

produk atau jasa anda. Setelah website selesai di buat dan di jalankan, semua informasi akan tersedia untuk pelanggan anda, dan anda akan menghemat waktu anda.

8. Teman atau pelanggan anda dapat mempromosikan anda

Apa yang lebih baik dari di promosikan oleh teman atau pelanggan anda? Saat semua informasi sudah ada di internet, maka bagi teman atau pelanggan yang puas dengan produk anda dan ingin membagikannya kepada teman-teman mereka, satu hal yang perlu mereka ingat hanya website anda! Hemat waktu untuk calon pelanggan yang sudah membutuhkan produk atau jasa anda.

Untuk itu kami hadir memberikan solusi kepada anda yang ingin memiliki halaman website sendiri. Kami menawarkan beberapa paket sbb:

BASIC	BUSINESS	ENTERPRISE
<ul style="list-style-type: none"> Domain (com, org, net dll) Hosting (300 MB) Exclusive Email Responsive Web Back End Admin Socmed Integrated (FB, IG) Basic Submitted Form Google Index - - - 	<ul style="list-style-type: none"> Domain (com, org, net dll) Hosting (750 MB) Exclusive Email Responsive Web Back End Admin Socmed Integrated (FB, IG) Design Logo 2 Box Kartu Nama Trip Advisor (optional) Advance Submitted Form Google Index 	<ul style="list-style-type: none"> Domain (com, org, net dll) Hosting (1 s/d 2 GB) Exclusive Email Responsive Web Back End Admin Socmed Integrated (FB, IG) Design Logo 2 Box Kartu Nama Trip Advisor (optional) Advance Submitted Form Google Index
Cocok untuk: <i>Web pribadi, organisasi, tour & travel, company profile UMKM</i>	Cocok untuk: <i>Tour & Travel, Company Profile, Perusahaan</i>	Cocok untuk: <i>Toko Online, Hotel/Villa, Perusahaan Besar</i>
Rp. 1.500.000	Rp. 2.000.000	Mulai Rp. 2.500.000
PESAN	PESAN	PESAN

* Harga: Paket harga untuk 1 tahun pertama

Selain paket diatas, kami juga menyediakan paket custom yang bisa disesuaikan dengan kebutuhan dan budget anda.